



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Pour diffusion immédiate

Papiers Tissu KP inc. publie ses résultats du deuxième trimestre de l'exercice 2018

Forte croissance des produits, contrebalancée par des difficultés persistantes en matière de coûts.

Mississauga (Ontario), le 9 août 2018. – Papiers Tissu KP inc. (TSX: KPT) (« PTKP ») présente ses résultats financiers et d'exploitation et ceux de Produits Kruger S.E.C. (« PK S.E.C. ») pour le deuxième trimestre de l'exercice 2018. PK S.E.C. est le premier fabricant canadien de produits de papier de qualité destinés aux consommateurs (Cashmere, Purex, SpongeTowels, Scotties et White Swan) et au marché des produits hors foyer. Elle continue à croître aux États-Unis grâce à la marque White Cloud^{MD} et à d'autres marques privées de qualité supérieure. PTKP détient actuellement une participation de 15,9 % dans PK S.E.C.

Faits saillants de PK S.E.C. au deuxième trimestre de 2018

- Les produits ont augmenté de 7,8 % par rapport au T2 2017, passant à 338,8 millions de dollars.
- Le BAIIA ajusté s'est chiffré à 26,7 millions de dollars, contre 37,3 millions de dollars au T2 2017.
- Le prix de la pâte de papier et les coûts de transport ont continué de grimper durant le trimestre.
- La Société a annoncé une majoration du prix de vente sur le marché canadien à compter de la mi-octobre.
- La Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,18 \$ par action, payable le 15 octobre 2018.

« Nous avons le plaisir d'annoncer une forte croissance du volume des ventes pour ce trimestre, ce qui nous permet de maintenir notre position de chef de file sur le marché. Compte tenu de l'importante incidence négative de la flambée sans précédent du prix de la pâte de papier et des coûts de transport sur nos résultats, nous avons annoncé une majoration du prix de vente dans le secteur canadien des produits de consommation qui entrera en vigueur à la mi-octobre. Cette majoration devrait amener une légère contribution à nos résultats du quatrième trimestre, mais son effet se fera surtout sentir à l'exercice 2019 », a indiqué Dino Bianco, chef de la direction de PTKP et de PK S.E.C.

« Au cours du deuxième trimestre, nous avons poursuivi notre programme de création de valeur qui, combiné à nos récents projets d'immobilisations, compensera partiellement la hausse du coût des intrants. Vu la conjoncture défavorable et l'absence de perspective d'embellie à court terme, il faudra également s'attendre à ce que le BAIIA rajusté du troisième trimestre soit inférieur à celui de la même période l'an dernier et qu'il reflète les variations saisonnières habituelles », de conclure M. Bianco.

Résultats financiers de PK S.E.C. au deuxième trimestre de 2018

Au T2 2018, les produits ont atteint 338,8 millions de dollars, comparativement à 314,4 millions de dollars au T2 2017, soit une hausse de 24,4 millions de dollars, ou 7,8 %. Cette hausse est principalement attribuable à l'augmentation des ventes et à la majoration du prix de vente à nos clients de détail du Canada au T4 2017, contrebalancées en partie par l'effet défavorable des fluctuations de change sur les ventes en dollars américains.

Le coût des ventes au T2 2018 s'est élevé à 304,9 millions de dollars, comparativement à 267,1 millions de dollars au T2 2017. Les coûts de fabrication ont monté principalement à cause de la hausse des ventes, de la forte augmentation des prix de la pâte de papier et de la hausse de la charge de retraite, en partie contrebalancées par un taux de change avantageux sur les coûts libellés en dollars américains et les retombées de nos initiatives de réduction des coûts et de nos projets d'immobilisations. Les coûts de transport ont augmenté surtout en raison de la hausse des ventes et des tarifs des transporteurs. En pourcentage des produits, le coût des ventes est passé de 85,0 % au T2 2017 à 90,0 % au T2 2018.

Les frais généraux, de vente et d'administration se sont élevés à 20,1 millions au T2 2018, alors qu'ils s'établissaient à 22,5 millions de dollars au T2 2017, une baisse principalement attribuable à une réduction des dépenses. En pourcentage des produits, les frais généraux, de vente et d'administration ont représenté 5,9 % au T2 2018, contre 7,2 % au T2 2017.

Le BAIIA rajusté s'est chiffré à 26,7 millions de dollars au T2 2018, par rapport à 37,3 millions de dollars au T2 2017, ce qui représente une baisse de 10,6 millions de dollars, ou 28,4 %. Cette baisse est principalement due à la hausse des prix de la pâte de papier et des coûts de transport, compensée en partie par l'augmentation des ventes, la majoration du prix de vente à

nos clients de détail du Canada, l'effet favorable des fluctuations de change et les retombées de nos initiatives de réduction des coûts et de nos projets d'immobilisations.

Le résultat net du T2 2018 se chiffre à 1,6 million de dollars, comparativement à 9,9 millions de dollars au T2 2017. Ce repli est essentiellement dû à un recul du BAIIA rajusté de 10,6 millions de dollars, à une hausse de la charge d'intérêts de 1,7 million de dollars, à une baisse du gain de change de 1,4 million de dollars et à une hausse de l'amortissement de 0,4 million de dollars. Ces facteurs ont été contrebalancés en partie par une diminution de la variation de la valeur après amortissement du passif lié aux parts de société en commandite de 4,5 millions de dollars et une baisse de 1,7 million de dollars de la charge d'impôt.

La situation de trésorerie, qui représente la trésorerie et les équivalents de trésorerie ainsi que les disponibilités au titre de la ligne de crédit compte tenu des clauses restrictives, s'établissait à 64,5 millions de dollars au 1^{er} juillet 2018, comparativement à 30,2 millions de dollars au 1^{er} avril 2018. PK S.E.C a émis le 24 avril 2018 des billets de premier rang non garantis totalisant 125 millions de dollars, et a utilisé le produit net du placement pour réduire le solde de sa facilité de crédit. Elle a aussi réduit le plafond de cette facilité pour le faire passer de 300 à 200 millions de dollars. L'émission des billets de premier rang non garantis a accru la trésorerie totale de 25 millions de dollars.

Résultats financiers de PTKP au deuxième trimestre de 2018

PTKP a enregistré une perte nette de 1,3 million de dollars au T2 2018, après inclusion d'un montant de 0,3 million de dollars représentant sa participation aux résultats de PK S.E.C. Son résultat a été affaibli par un amortissement de 1,5 million de dollars lié aux rajustements aux valeurs comptables au moment de l'acquisition, contrebalancé en partie par une dépense d'impôt de 0,2 million de dollars.

Dividendes sur les actions ordinaires

Le conseil d'administration de PTKP a déclaré un dividende trimestriel de 0,18 \$ par action, payable le 15 octobre 2018 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 28 septembre 2018.

Informations supplémentaires

Pour en savoir plus, consultez le rapport de gestion de PTKP et PK S.E.C. sur le deuxième trimestre clos le 1 juillet 2018, disponible sur SEDAR au www.sedar.com et sur le site Web de la société au www.kptissueinc.com.

Téléconférence sur les résultats du deuxième trimestre

PTKP tiendra sa téléconférence du deuxième trimestre le jeudi 9 août 2018 à 8 h 30, heure de l'Est.

Par téléphone : 1 877 223-4471 ou 647 788-4922

En ligne : www.kptissueinc.com

Les documents cités pendant la téléconférence seront disponibles au www.kptissueinc.com.

Il sera possible de réécouter la téléconférence jusqu'à minuit, le 16 août 2018, en composant le 1 800 585-8367 ou le 416 621-4642 (mot de passe : 4789197).

La téléconférence sera également accessible sur le site Web jusqu'au 16 août 2018 à minuit.

À propos de Papiers Tissu KP inc. (PTKP)

PTKP a été créée dans le but d'acquérir une participation économique dans PK S.E.C., comptabilisée en tant qu'investissement dans le capital-actions. PTKP détient actuellement une participation de 15,9 % dans PK S.E.C. Pour en savoir plus, visitez le www.kptissueinc.com.

À propos de Produits Kruger S.E.C. (PK S.E.C.)

PK S.E.C. est le premier fabricant canadien de produits de papier de qualité à usage domestique, industriel et commercial. La société offre aux consommateurs canadiens des marques reconnues, comme Cashmere^{MD}, Purex^{MD}, SpongeTowels^{MD}, Scotties^{MD} et White Swan^{MD}. Aux États-Unis, elle fabrique les produits de marque White Cloud^{MD}, de même que plusieurs produits de marques privées. Sa division des produits hors foyer fabrique des produits économiques de qualité et les distribue à une grande variété d'établissements commerciaux et publics. PK S.E.C. emploie quelque 2 500 personnes et exploite huit usines certifiées FSC^{MD} (FSC^{MD} C104904) en Amérique du Nord. Pour en savoir plus, visitez le www.produitskruger.ca.

MESURES NON CONFORMES AUX IFRS

Le présent communiqué de presse contient certaines mesures non conformes aux IFRS qui, selon PK S.E.C., fournissent des renseignements sur le rendement et la situation financière de la société qui sont utiles à la direction de PK S.E.C. et aux lecteurs. Ces mesures n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et pourraient donc ne pas se prêter aux comparaisons avec des mesures de nom similaire utilisées par d'autres sociétés. C'est le cas notamment du BAIIA ajusté. Depuis le T4 2015, conformément à la version révisée de l'*Avis 52-306 du personnel des Autorités canadiennes en valeurs mobilières*, nous présentons le BAIIA ajusté comme une mesure financière non conforme aux IFRS. Ce terme remplace une autre mesure financière non conforme aux IFRS, soit le BAIIA. Notre définition du BAIIA ajusté ne diffère pas de celle du BAIIA qui avait cours auparavant. Par conséquent, ce changement d'ordre terminologique n'a aucune incidence sur nos résultats financiers des périodes précédentes. Le BAIIA ajusté n'est pas une mesure de rendement conforme aux IFRS et ne devrait pas être considéré comme un substitut au bénéfice d'exploitation, au bénéfice net ou aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation établis conformément aux IFRS. Le BAIIA ajusté est calculé par PK S.E.C. comme étant le résultat net avant : i) la charge d'intérêts; ii) la charge d'impôt; iii) la dépréciation; iv) l'amortissement; v) la dépréciation (le gain sur la vente) des actifs non financiers; vi) la perte (gain) sur la vente d'immobilisations corporelles; vii) l'écart de conversion; viii) les coûts liés aux activités de restructuration; ix) la variation de la valeur après amortissement des passifs liés aux parts de société en commandite; x) les coûts non récurrents liés à la réévaluation du passif au titre des prestations de retraite (coût des services passés). Le rapprochement du BAIIA ajusté avec les résultats pertinents se trouve dans le rapport de gestion de PTKP et de PK S.E.C. sur le deuxième trimestre clos le 1 juillet 2018, disponible sur SEDAR au www.sedar.com.

ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certains énoncés contenus dans le présent communiqué de presse constituent des énoncés prospectifs, notamment ceux concernant les projets, les attentes, les intentions, les résultats, l'intensité des activités, le rendement, les objectifs ou les réalisations, actuels et futurs, de PTKP et de PK S.E.C., ou tout autre événement ou développement futur. Les énoncés prospectifs figurant dans le présent communiqué de presse portent notamment sur ce qui suit : l'installation potentielle d'une deuxième machine de fabrication des produits TAD; l'expansion de PK S.E.C. aux États-Unis dans le segment des marques privées de qualité supérieure; et les stratégies d'affaires futures de PK S.E.C. On reconnaît la nature prospective d'un énoncé à l'emploi de verbes comme « s'attendre à », « prévoir », « avoir l'intention de », « croire » ou « estimer », ainsi qu'à l'emploi de verbes au futur ou au conditionnel, ou de termes ou d'expressions comme « tendance », « potentiel » ou « vraisemblablement », y compris à la forme négative, ou encore de variantes de ces termes ou d'expressions ou d'autres termes analogues. Les renseignements de nature prospective sont fondés sur certaines attentes et hypothèses clés de PTKP ou de PK S.E.C., y compris celles relatives aux répercussions des produits TAD sur le BAIIA ajusté; l'attente d'une croissance continue des ventes de produits TAD aux États-Unis; l'augmentation réussie de la production de la nouvelle machine à papier à Crabtree; l'amélioration des résultats du segment des produits hors foyer; et l'ajout de certains détaillants américains au réseau de distribution de la marque White Cloud. Bien que PTKP et PK S.E.C. estime que ces attentes et hypothèses sont raisonnables, le lecteur ne doit pas s'y fier indûment, puisque rien ne garantit qu'elles s'avéreront exactes.

Les projections relatives au BAIIA ajusté du T3 2018 constituent des renseignements de nature prospective et sont par conséquent soumises aux incertitudes et aux risques énumérés ci-après. Les énoncés prospectifs visent à donner aux lecteurs une idée des attentes de la direction, en date du présent communiqué de presse, concernant le rendement futur de PK S.E.C. Les lecteurs sont prévenus que ces renseignements pourraient ne convenir à aucune autre fin.

Bon nombre de facteurs pourraient faire en sorte que les résultats, l'intensité des activités, le rendement, les réalisations réelles ou les événements et développements futurs de PK S.E.C. diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs (ce qui pourrait se répercuter sur les retombées économiques de la participation de la société dans PK S.E.C.), y compris les facteurs ci-après, décrits en détail à la section *Facteurs de risque – Risques propres à l'activité de PK S.E.C.* de la notice annuelle de PTKP datée du 9 mars 2018, disponible sur SEDAR au www.sedar.com : l'influence de PTKP sur PK S.E.C.; la dépendance de PK S.E.C. envers PTKP; les conséquences d'un cas d'insolvabilité touchant PTKP; les risques associés à la machine TAD de Memphis; les risques d'exploitation; le bail foncier de l'usine de Gatineau; une augmentation importante du coût des intrants; une réduction de l'offre de fibre; une pression accrue sur les prix ou une intensification de la concurrence; l'incapacité de PK S.E.C. à innover efficacement; une conjoncture économique défavorable; la dépendance de PK S.E.C. envers des clients de détail clés; une atteinte à la réputation de PK S.E.C. ou de ses marques; des ventes moins importantes que prévu; l'incapacité de PK S.E.C. à exécuter ses stratégies d'affaires et d'exploitation; l'obligation de PK S.E.C. à faire des dépenses d'immobilisations régulières; une acquisition infructueuse par PK S.E.C.; la dépendance de PK S.E.C. envers des employés essentiels; l'incapacité de PK S.E.C. à retenir ses clients ou à en acquérir de nouveaux; la perte de fournisseurs essentiels; l'incapacité de PK S.E.C. à protéger adéquatement ses droits de propriété intellectuelle; la dépendance de PK S.E.C. envers des licences détenues par des tiers; des règlements de litiges ou de réclamations défavorables à PK S.E.C.; des dépenses importantes découlant de règlements environnementaux et nuisant aux flux de trésorerie; l'obligation

de PK S.E.C. au titre des prestations constituées, déjà importante, qui pourrait être beaucoup plus élevée que prévu si les hypothèses sous-jacentes de la direction de PK S.E.C. devaient s'avérer inexactes; des conflits de travail nuisant à la structure de coûts de PK S.E.C. et compromettant sa capacité à maintenir ses usines en fonction; les variations de taux de change et la concurrence américaine; l'incapacité de PK S.E.C. à servir l'ensemble de sa dette; la responsabilité potentielle associée aux produits de consommation; le respect des clauses; les risques de taux d'intérêt et de refinancement; et les risques liés aux technologies de l'information, à la cybersécurité, aux assurances, aux contrôles internes, et au commerce.

Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment aux énoncés prospectifs contenus dans les présentes. Ces énoncés sont présentés expressément, dans leur intégralité, sous réserve de la présente mise en garde, et sont formulés en date du présent communiqué de presse. PTKP ne s'engage aucunement à les mettre à jour publiquement à la lumière de faits nouveaux, subséquents ou autres, à moins d'y être obligée par une loi sur les valeurs mobilières.

RENSEIGNEMENTS

Francois Paroyan
Avocat et secrétaire général
Papiers Tissu KP inc.
Téléphone : 905 812-6936
francois.paroyan@krugerproducts.ca

INVESTISSEURS

Mike Baldesarra
Directeur, Relations avec les investisseurs
Papiers Tissu KP inc.
Téléphone : 905 812-6962
IR@KPTissueinc.com

Produits Kruger S.E.C.
Bilan consolidé résumé non audité
(en milliers de dollars canadiens)

	Au 1 ^{er} juillet 2018	Au 31 décembre 2017
	\$	\$
Actif		
Actifs courants		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	20,007	8,837
Créances clients et créances diverses	142,896	113,194
Créances sur parties liées	170	85
Partie courante des avances aux partenaires	6,199	1,928
Stocks	212,152	192,394
Impôts à recouvrer	513	522
Charges payées d'avance	10,300	8,007
	<u>392,237</u>	<u>324,967</u>
Actifs non courants		
Avances aux partenaires	-	4,489
Immobilisations corporelles	777,368	761,610
Autres actifs à long terme	10	6,331
Survaleur	160,939	160,939
Immobilisations incorporelles	15,619	15,327
Impôts différés	29,182	26,092
	<u>1,375,355</u>	<u>1,299,755</u>
Total de l'actif		
Passif		
Passifs courants		
Dettes bancaires	4,215	9,051
Dettes fournisseurs et autres dettes	192,755	190,698
Dettes envers des parties liées	3,189	2,596
Impôt à payer	661	498
Distributions à payer	10,529	10,382
Partie courante des provisions	630	333
Partie courante de la dette à long terme	204,523	190,947
	<u>416,502</u>	<u>404,505</u>
Passifs non courants		
Dettes à long terme	288,282	225,368
Provisions	5,598	5,973
Passif au titre des prestations de retraite	103,002	119,558
Avantages postérieurs au départ à la retraite	60,598	60,457
Passifs attribuables à des parties autres que les porteurs de parts	<u>873,982</u>	<u>815,861</u>
Partie courante du passif lié aux parts de société en commandite	1,928	1,928
Partie non courante du passif lié aux parts de société en commandite	157,169	158,381
Total du passif lié aux parts de société en commandite	<u>159,097</u>	<u>160,309</u>
Total du passif	<u>1,033,079</u>	<u>976,170</u>
Capitaux propres		
Parts de société en commandite	366,344	356,240
Déficit	(106,065)	(99,742)
Cumul des autres éléments du résultat global	81,997	67,087
Total des capitaux propres	<u>342,276</u>	<u>323,585</u>
Total du passif et des capitaux propres	<u>1,375,355</u>	<u>1,299,755</u>

Produits Kruger S.E.C.
État consolidé du résultat global résumé non audité
(en milliers de dollars canadiens)

	Période de trois mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de trois mois close le 25 juin 2017 \$	Période de six mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de six mois close le 25 juin 2017 \$
Produits	338,773	314,388	662,508	603,659
Charges				
Coût des marchandises vendues	304,924	267,077	592,293	511,331
Frais de vente, frais généraux et frais d'administration	20,068	22,520	43,021	45,741
(Gain) perte sur la vente d'actifs non financiers	7	(81)	(208)	(68)
Frais de restructuration (nets)	1	-	1	11
Résultat d'exploitation	13,773	24,872	27,401	46,644
Charge d'intérêts	12,498	10,757	23,811	21,021
Charges diverses (produits divers)	(779)	2,018	1,009	3,963
Bénéfice avant impôts	2,054	12,097	2,581	21,660
Charge d'impôt	410	2,150	(640)	4,764
Résultat net pour la période	1,644	9,947	3,221	16,896
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui ne seront pas reclassés en résultat net				
Réévaluation du passif au titre des prestations de retraite	865	(12,656)	17,671	(15,223)
Réévaluation des avantages postérieurs au départ à la retraite	(216)	(2,317)	422	(3,201)
Éléments susceptibles d'être reclassés en résultat net				
Écart de conversion cumulé	6,066	(2,580)	14,910	(3,345)
Total des autres éléments du résultat global	6,715	(17,553)	33,003	(21,769)
Résultat global	8,359	(7,606)	36,224	(4,873)

Produits Kruger S.E.C.
Tableau consolidé des flux de trésorerie résumé non audité
(en milliers de dollars canadiens)

	Période de trois mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de trois mois close le 25 juin 2017 \$	Période de six mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de six mois close le 25 juin 2017 \$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Résultat net pour la période	1,644	9,947	3,221	16,896
Éléments sans effet sur la trésorerie				
Dépréciation	12,568	12,316	25,383	24,064
Amortissement	438	249	733	489
(Gain) perte sur la vente d'immobilisations corporelles	-	-	434	(2)
Variation de la valeur après amortissement du passif lié aux parts de société en commandite	(1,962)	2,531	716	5,060
Écart de conversion	898	(513)	657	(1,097)
Variation de la juste valeur des instruments dérivés	285	-	(364)	-
Charge d'intérêts	12,498	10,757	23,811	21,021
Passif au titre des prestations de retraite et des avantages postérieurs au départ à la retraite	3,575	2,513	6,919	5,026
Provisions	13	94	61	338
Charge d'impôt	410	2,150	(640)	4,764
Gain sur la vente d'actifs non financiers	7	(81)	(208)	(68)
Total des éléments sans effet sur la trésorerie	28,730	30,016	57,502	59,595
Variation nette du fonds de roulement hors trésorerie	(4,279)	(2,229)	(40,900)	(31,089)
Cotisations aux régimes de retraite et d'avantages postérieurs au départ à la retraite	(4,152)	(3,933)	(8,139)	(7,671)
Provisions payées	(206)	(116)	(247)	(450)
Impôt payé	(997)	(1,547)	(1,349)	(3,054)
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation	20,740	32,138	10,088	34,227
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Achats d'immobilisations corporelles	(12,600)	(25,511)	(28,318)	(38,245)
Intérêts incorporés payés	-	(159)	-	(381)
Subventions gouvernementales reçues	11	2,033	11	2,949
Achats de logiciels	(1,025)	-	(1,025)	-
Produit de la vente d'immobilisations corporelles	(7)	127	324	1,170
Flux de trésorerie nets affectés aux activités d'investissement	(13,621)	(23,510)	(29,008)	(34,507)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
Produit tiré de la dette à long terme	157,063	(1,245)	195,113	26,770
Remboursement de la dette à long terme	(126,823)	(375)	(127,108)	(501)
Frais de financement reportés	(3,685)	(3)	(3,917)	(12)
Intérêts payés sur la dette à long terme	(13,636)	(8,553)	(16,876)	(11,111)
Distributions et avances versées (nettes)	(5,740)	(8,711)	(12,765)	(17,729)
Flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement	7,179	(18,887)	34,447	(2,583)
Effets des variations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie libellés en devises	157	(31)	479	(87)
Augmentation (réduction) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	14,455	(10,290)	16,006	(2,950)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	1,337	34,844	(214)	27,504
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de la période	15,792	24,554	15,792	24,554

Produits Kruger S.E.C.
Résultats par segments et régions
(en milliers de dollars canadiens)

	Période de trois mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de trois mois close le 25 juin 2017 \$	Période de six mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de six mois close le 25 juin 2017 \$
Résultats par segments				
Produits par segments				
Usage domestique	277,495	252,152	545,191	491,079
Hors foyer	59,584	59,919	113,109	108,593
Autres	1,694	2,317	4,208	3,987
Total	<u>338,773</u>	<u>314,388</u>	<u>662,508</u>	<u>603,659</u>
BAIIA ajusté par segments				
Usage domestique	32,203	34,902	62,074	67,874
Hors foyer	(3,102)	2,333	(3,433)	2,988
Autres	(2,314)	121	(4,897)	276
Total	<u>26,787</u>	<u>37,356</u>	<u>53,744</u>	<u>71,138</u>
Rapprochement avec le résultat net				
Dotation aux amortissements et dépréciation d'actifs	13,007	12,565	26,116	24,553
Charge d'intérêts	12,498	10,757	23,811	21,021
Variation de la valeur après amortissement du passif lié aux parts de société en commandite	(1,962)	2,531	716	5,060
Variation de la juste valeur des instruments dérivés	285	-	(364)	-
(Gain) perte sur la vente d'immobilisations corporelles	-	-	434	(2)
(Gain) perte sur la vente d'actifs non financiers	7	(81)	(208)	(68)
Frais de restructuration (nets)	-	-	1	11
(Gain) perte de change	898	(513)	657	(1,097)
Bénéfice avant impôts	2,054	12,097	2,581	21,660
Charge d'impôt	410	2,150	(640)	4,764
Résultat net	<u>1,644</u>	<u>9,947</u>	<u>3,221</u>	<u>16,896</u>
Produits par régions				
Canada	202,340	187,783	390,993	361,660
États-Unis	116,352	114,904	231,904	219,553
Mexique	20,081	11,701	39,611	22,446
Total	<u>338,773</u>	<u>314,388</u>	<u>662,508</u>	<u>603,659</u>

Papiers Tissu KP inc.
Bilan résumé non audité
(en milliers de dollars canadiens)

	Au 1 ^{er} juillet 2018	Au 31 décembre 2017
	\$	\$
Actif		
Actifs courants		
Distributions à recevoir	1,674	1,658
Créance sur la société en commandite	94	-
Impôts à recouvrer	1,108	826
	<u>2,876</u>	<u>2,484</u>
Actifs non courants		
Participation dans une entreprise associée	98,490	98,674
Total de l'actif	<u><u>101,366</u></u>	<u><u>101,158</u></u>
Passif		
Passifs courants		
Dividendes à verser	1,674	1,658
Dettes envers la société en commandite	-	52
Partie courante des avances de la société en commandite	1,005	309
	<u>2,679</u>	<u>2,019</u>
Passifs non courants		
Avances de la société en commandite	-	731
Impôts différés	1,982	1,483
Total du passif	<u><u>4,661</u></u>	<u><u>4,233</u></u>
Capitaux propres		
Actions ordinaires	16,071	15,014
Surplus d'apport	144,819	144,819
Déficit	(78,734)	(74,952)
Cumul des autres éléments du résultat global	14,549	12,044
Total des capitaux propres	<u><u>96,705</u></u>	<u><u>96,925</u></u>
Total du passif et des capitaux propres	<u><u>101,366</u></u>	<u><u>101,158</u></u>

Papiers Tissu KP inc.
État du résultat global résumé non audité
(en milliers de dollars canadiens, sauf le nombre d'actions et les montants par action)

	Période de trois mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de trois mois close le 25 juin 2017 \$	Période de six mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de six mois close le 25 juin 2017 \$
Gain (perte) en capitaux propres	(1,195)	115	(2,397)	(248)
Gain résultant d'une dilution	46	47	89	97
Gain (perte) avant impôts	(1,149)	162	(2,308)	(151)
Charge d'impôt	180	752	(141)	1,000
Perte nette	(1,329)	(590)	(2,167)	(1,151)
Autres éléments du résultat global				
nets de la charge (du recouvrement) d'impôt				
Éléments qui ne seront pas reclassés en résultat net				
Réévaluation du passif au titre des prestations de retraite	116	(1,771)	2,448	(2,130)
Réévaluation des avantages postérieurs au départ à la retraite	(30)	(227)	59	(314)
Éléments susceptibles d'être reclassés en résultat net				
Écart de conversion cumulé	1,033	(447)	2,505	(619)
Total des autres éléments du résultat global	1,119	(2,445)	5,012	(3,063)
Résultat global	(210)	(3,035)	2,845	(4,214)
Perte de base par action	(0.14)	(0.06)	(0.23)	(0.13)
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation	9,291,212	9,144,390	9,268,192	9,130,890

Papiers Tissu KP inc.
Tableau des flux de trésorerie résumé non audité
(en milliers de dollars canadiens)

	Période de trois mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de trois mois close le 25 juin 2017 \$	Période de six mois close le 1 ^{er} juillet 2018 \$	Période de six mois close le 25 juin 2017 \$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Perte nette	(1,329)	(590)	(2,167)	(1,151)
Éléments sans effet sur la trésorerie				
Perte (gain) en capitaux propres	1,195	(115)	2,397	248
Gain résultant d'une dilution	(46)	(47)	(89)	(97)
Charge d'impôt	180	752	(141)	1,000
Total des éléments sans effet sur la trésorerie	1,329	590	2,167	1,151
Variation nette du fonds de roulement hors trésorerie	-	-	-	697
Impôt payé	(30)	(525)	(274)	(1,774)
Distributions à des fins fiscales reçues	-	-	-	481
Avances reçues	30	525	274	596
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'exploitation	-	-	-	-
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Distributions de parts de société en commandite reçues	1,157	1,192	2,301	2,368
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement	1,157	1,192	2,301	2,368
Flux de trésorerie affectés aux activités de financement				
Dividendes versés	(1,157)	(1,192)	(2,301)	(2,368)
Flux de trésorerie nets affectés aux activités de financement	(1,157)	(1,192)	(2,301)	(2,368)
Augmentation (réduction) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	-	-	-	-
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	-	-	-	-
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de la période	-	-	-	-